

استشارة. أتمتة. نمو.

استراتيجية أوضح. مبيعات أكثر ترابطاً.

نربط الخبرة التجارية بالتنفيذ والتقنية، لتعمل كل
خطوة في رحلة العميل معاً.

SOLVAREX

COMPANY PROFILE / 2026

دليل العرض

من أين نبدأ؟ من أهداف عملك.

اختر قسمًا للانتقال إليه، أو تابع العرض بالترتيب. زر اللغة ينقلك إلى الصفحة نفسها بالإنجليزية.

04	02	الخدمات والاستشارات	03	01	من نحن وكيف نساعدك
08	04	منظومة المنتجات	06	03	توليد العملاء والبيانات
12	06	طريقة العمل والقطاعات	11	05	المواقع والظهور الرقمي
16	08	تواصل معنا	14	07	الشراكات والعملاء



سولفاريكس

خبرة تجارية. تنفيذ متصل.

نجمع الاستشارات التجارية وخدمات النمو والتقنيات في مسار واحد
يخدم المبيعات وتجربة العميل.

• فهم للسوق العربي

نخدم الشركات في السعودية والخليج والعالم العربي.

• من الخطة إلى التشغيل

نحدد الأولويات، ثم نبني ونهيئ وندرّب ونتابع.

الخدمات

سبع خدمات. خطة عمل مترابطة.

نبدأ بما يحتاجه عملك، ثم نربط الخدمات التي تدعم التنفيذ والنمو.

04

التواصل بالبريد ولينكدإن

حملات عربية وإنجليزية.
تسلسلات تواصل وتجهيز البريد.

03

بيانات الشركات وإثراؤها

تحديد العميل المثالي، بناء القوائم
وإثراء وتنظيف البيانات.

02

توليد العملاء للشركات

إدارة الاستهداف والتواصل
والمتابعة مع فريق المبيعات.

01

معالجة المبيعات والاستشارات

تشخيص المبيعات، استراتيجية
النمو، بناء الفرق وعمليات البيع.

ومنظومة تقنية متكاملة

10 أنظمة ومنتجات تقنية

الذكاء الاصطناعي وإدارة العملاء
والأتمتة وأكثر. استكشفها في
صفحة 8.

07

تحسين الظهور في البحث والذكاء الاصطناعي

تحسين المحتوى والبنية للبحث
ومحرركات الإجابات.

06

تصميم وتطوير المواقع

مواقع وصفحات هبوط تخدم رحلة
العميل وأهداف التحويل.

05

تصميم وتنفيذ الأتمتة

ربط استقبال العميل بالمتابعة
والحجز والعروض والفواتير.

01 / الاستشارات التجارية

نُشَخّص ما يُبطئ البيع. ونرسم طريق التحسين.

نراجع السوق والرسائل والفريق والعملية، ثم نحول التشخيص إلى أولويات ومخرجات قابلة للتنفيذ.

- **استراتيجية النمو والوصول للسوق**

تحديد الشرائح المستهدفة وعرض القيمة وأولويات القنوات.

- **تصميم عملية المبيعات**

مراحل واضحة، مسؤوليات محددة، ومؤشرات متابعة.

- **تمكين الفريق**

أدلة عمل ورسائل بيع وتدريب على التطبيق.



02 / توليد العملاء والتواصل

نصل إلى الشركات المناسبة. وننظم المتابعة.

خدمة مُدارة تجمع الاستهداف والبيانات ورسائل البريد ولينكدإن، مع تسليم السياق لفريق المبيعات.

- **استهداف محدد**

نحدد القطاع والدولة وصانع القرار وملف العميل المثالي.

- **تواصل بالعربية والإنجليزية**

رسائل وتسلسلات مرتبطة باحتياج العميل المحتمل.

- **متابعة وتحسين**

نراجع الردود والاجتماعات وجودة الفرص مع فريقك.





03 / بيانات الشركات وإثرائها

بيانات تُبنى حول عميلك المثالي.

نبحث ونراجع ونثري السجلات لتصبح قابلة للاستخدام في الاستهداف والمتابعة وإدارة العلاقات.

• قوائم وفق معاييرك

شركات وأدوار وظيفية وقطاعات وأسواق محددة.

• إثراء وتنظيف السجلات

توحيد الحقول ومراجعة التكرار وحالة بيانات التواصل.

نحدد النطاق والترخيص وطريقة التسليم قبل التنفيذ.

رحلة بيع واضحة، من أول تواصل.

مسار المبيعات

SOLVAREX

العروض

شركة هـ

تم إرسال العرض

قيد المناقشة

شركة ج

مكالمة تعارف

شركة د

مراجعة الاحتياج

استفسارات جديدة

شركة أ

استفسار من الموقع

شركة ب

رد بالبريد

03

المتابعة

02

الإجراء التالي

01

المسؤول



02

إدارة علاقات العملاء CRM

سجل موحد، ومراحل بيع، ومسؤول وخطوة تالية.



01

مجموعة الموظف الذكي

استقبال الاستفسارات وفهم الاحتياج وتنسيق الخطوة التالية.



04

أتمتة التسويق والمتابعة

أتمتة توزيع العملاء والرسائل والمهام والمتابعة.



03

مركز التواصل الموحد

واتساب والبريد والقنوات الاجتماعية في مكان واحد.

تصوّر توضيحي لتنظيم الفرص، وليس لقطة من حساب عميل.

المنتجات / النمو والتشغيل

من أول زيارة إلى المتابعة والقياس.

وحدات تكمل رحلة العميل، ويمكن ربطها وفق نطاق العمل والتكاملات المتاحة.



07

منشئ المواقع وصفحات الهبوط

حوّل اهتمام الزائر إلى استفسار عبر صفحات ونماذج مرتبطة برحلة العميل.



06

العروض والأسعار والعقود

عروض وعقود مرتبطة بالفرصة والموافقة والتوقيع.



05

التقويم وحجز المواعيد

حجز مرتبط بتوافر الفريق والتأكيدات والتذكيرات.



10

إدارة الشركاء والإحالات

نظم برنامج الإحالات وروابط الشركاء وتتبع المساهمات.



09

لوحات المعلومات والتحليلات

افهم حركة الفرص والحملات والإيرادات من لوحة قابلة للمتابعة.



08

المدفوعات والتجارة الإلكترونية

نظم المنتجات والاشتراكات والفواتير ضمن رحلة البيع.

الموظف الذكي

SOLVAREX

مرحباً، نبحث عن طريقة لتنظيم متابعة العملاء وحجز الاجتماعات.

أهلاً بك. ما القنوات التي تصلكم منها الاستفسارات حالياً؟

واتساب والموقع والبريد الإلكتروني.

يمكننا مناقشة ربط القنوات وسجل العميل في استشارة. ما الوقت المناسب لك؟

محادثة توضيحية

تجربة العميل

محادثة تفهم الاحتياج. وتُسَهِّل الخطوة التالية.

الموظف الذكي ومركز التواصل والحجز يعملون معاً لاستقبال الاستفسارات وتنظيم المتابعة بالعربية والإنجليزية.

● استقبال الاستفسار

فهم الحاجة وجمع المعلومات الأساسية.

● تنسيق الإجراء

توجيه المحادثة أو حجز الموعد حسب المسار.

● الحفاظ على السياق

ربط المحادثة بسجل العميل والمتابعة البشرية.

المواقع / البحث / الأتمتة

حضور يشرح قيمتك. ونظام يُتابع الاهتمام.



أتمتة قابلة للمتابعة

ربط الإجراءات ولوحات المعلومات
لمتابعة أداء الرحلة.



ظهور أوضح في البحث

تحسين المحتوى والبنية التقنية للبحث
ومحركات الإجابات.



مواقع تخدم التحويل

تصميم وتطوير صفحات هبوط ونماذج
مرتبطة بالمتابعة.

منهجية التنفيذ

وضوح في كل مرحلة. ومخرجات يستطيع فريقك استخدامها.

05

نُحسِّن

نراجع الاستخدام
والمؤشرات ونحدد
التحسينات.

04

نُمكن

ندرب الفريق ونوثق طريقة
التشغيل.

03

ننّفذ

نهئ الأدوات ونبني الربط
ونختبر المسار.

02

نصمّم

نحدد الرحلة والمخرجات
ومسؤولية كل طرف.

01

نفهم

نراجع الهدف والعملية
والبيانات الحالية.

نختار معك المسار المناسب: استشارة، خدمة مُدارة، أو تنفيذ تقني.

حلول حسب القطاع

نفس المنظومة. رحلة تناسب عملك.

نُكَيِّف الاستقبال والحقول والمراحل والمتابعة مع طريقة عمل قطاعك.

العقارات	العيادات والرعاية الصحية	الاستشارات وخدمات الشركات	التقنية والبرمجيات
التعليم والتدريب	الجمال والعناية	المحاسبة والتمويل	التجزئة والتجارة الإلكترونية
المقاولات	السيارات	المطاعم والمقاهي	وكالات التسويق
الخدمات اللوجستية	الضيافة والسفر	الموارد البشرية والتوظيف	المحاماة
			التصنيع

شراكات تدعم التنفيذ

خبرة في التنفيذ. وأدوات نختارها لاحتياجك.

شريك **Apollo.io** المعتمد



تحديد العميل المثالي، بناء قوائم الشركات، إعداد التواصل، تكامل CRM وتدريب فريق المبيعات.

Deel

الموارد البشرية والرواتب

Sender

البريد والرسائل

ActiveCampaign

أتمتة التسويق

Brevo

التسويق والتواصل

Dripify

أتمتة لينكدان

خدمات التنفيذ واشتراكات الأدوات تُحدد بشكل منفصل.

عملاء سولفاريس

علاقات بنيتها بالفهم والعمل المشترك.



نخدم فرقاً وقطاعات مختلفة، ونصمم نطاق التعاون وفق احتياج كل شركة.

+966 53 598 3004

المملكة العربية السعودية والخليج

+962 79 159 4361

الشرق الأوسط، دول أخرى

+1 (516) 703-4366

الولايات المتحدة الأمريكية

447 برودواي، الطابق الثاني، جناح 2440، نيويورك، نيويورك 10013

احجز استشارة

solvarex.com

hello@solvarex.com

لنبدأ الحديث

ما الذي تريد تحسينه أولاً؟

توليد العملاء؟ تنظيم المتابعة؟ أم ربط الأدوات؟ لنحدد نقطة البداية معاً.



نخدم السعودية والخليج والعالم العربي

CONSULT. AUTOMATE. GROW.

Clearer strategy. Connected sales.

We connect commercial expertise, delivery and technology across the entire customer journey.

SOLVAREX

COMPANY PROFILE / 2026

IN THIS PRESENTATION

Where do we start? With your business goals.

Choose a section or follow the presentation in order. The language button opens the corresponding Arabic page.

01	Who we are & how we help	03	02	Services & consulting	04
03	Lead generation & data	06	04	Product ecosystem	08
05	Websites & digital visibility	11	06	Delivery & industries	12
07	Partners & clients	14	08	Contact us	16

ABOUT SOLVAREX

Commercial expertise. Connected delivery.

We bring consulting, growth services and technology together to support sales and the customer experience.

- **Arab-market understanding**

Serving companies across Saudi Arabia, the Gulf and the Arab world.

- **From planning to operations**

We define priorities, build, configure, train and follow through.



SERVICES

Seven services. One connected plan.

Start with the business need, then connect the services that support delivery and growth.

01

Sales Remediation & Consulting

Sales diagnosis, growth strategy, team and process design.

02

B2B Lead Generation

Managed targeting, outreach, and follow-up with your sales team.

03

B2B Data & Enrichment

ICP definition, list building, enrichment, and database cleaning.

04

Email & LinkedIn Outreach

Bilingual campaigns, outreach sequences, and inbox setup.

05

Workflow Automation

Connect lead capture with follow-up, booking, proposals, and invoices.

06

Website Design & Development

Websites and landing pages shaped around the customer journey.

07

SEO & GEO

Content and technical optimization for search and answer engines.

A CONNECTED TECHNOLOGY SUITE

10 technology products

AI, CRM, automation and more. Explore the products on page 8.

01 / COMMERCIAL CONSULTING

Find what slows sales. Build the improvement plan.

We review the market, messaging, team and process, then turn the diagnosis into priorities and actionable outputs.

- **Growth & go-to-market**

Target segments, value proposition and channel priorities.

- **Sales process design**

Clear stages, defined ownership and tracking metrics.

- **Team enablement**

Playbooks, sales messaging and implementation training.



02 / LEAD GENERATION & OUTREACH

Reach the right companies. Make follow-up consistent.

A managed service combining targeting, data, email and LinkedIn messaging, with clear context handed to sales.

- **Focused targeting**

Define the industry, market, decision-maker and ideal customer profile.

- **Arabic & English outreach**

Messaging and sequences grounded in the prospect's needs.

- **Follow-up & improvement**

Review replies, meetings and opportunity quality with your team.



03 / B2B DATA & ENRICHMENT

Data built around your ideal customer.

We research, review and enrich records so they can support targeting, follow-up and relationship management.

- **Lists matched to your criteria**

Defined companies, job roles, sectors and markets.

- **Enrich and clean records**

Normalize fields, review duplicates and check contact-data status.

Scope, licensing and delivery are agreed before implementation.



A clear next step for every customer.

01


AI Employee Suite

Respond to inquiries, understand needs and coordinate the next step.

02


CRM & Pipeline Management

Unified records, deal stages, ownership and next actions.

03


Omnichannel Communication Hub

WhatsApp, email and social messages in one place.

04


Marketing Automation Workflows

Automate lead routing, messages, tasks and follow-up.

SOLVAREX

Sales pipeline

New inquiries

Company A
Website inquiry

Company B
Email reply

In discussion

Company C
Discovery call

Company D
Needs review

Proposal

Company E
Proposal sent

01
Owner

02
Next action

03
Follow-up

Illustrative pipeline view, not a live customer account.

From the first visit to follow-up and measurement.

Modules that complete the customer journey, connected according to scope and available integrations.

05


Calendar & Appointment Scheduling

Booking connected to availability, confirmations and reminders.

06


Proposals, Quotations & Contracts

Proposals and contracts linked to the deal, approval and signature.

07


Website Builder

Turn visitor interest into inquiries with pages and forms connected to your customer journey.

08


Payments & E-commerce

Manage products, subscriptions, and invoices as part of the sales journey.

09


Dashboard & Analytics Hub

Understand pipeline activity, campaigns, and revenue in one reporting view.

10


Affiliate Manager

Organize referral programs, partner links, and attributed activity.

CUSTOMER EXPERIENCE

A conversation that understands. A simpler next step.

The AI Employee, communication hub and scheduling tools work together to handle inquiries and follow-up in Arabic and English.

- **Handle the inquiry**

Understand the need and collect essential details.

- **Coordinate the action**

Route the conversation or book the next appointment.

- **Preserve the context**

Connect the conversation to the customer record and human follow-up.

SOLVAREX

AI Employee

Hello, we need a better way to follow up with leads and book meetings.

Welcome. Which channels do your inquiries come through today?

WhatsApp, our website and email.

Let's discuss connecting your channels and customer records. What time suits you for a consultation?

ILLUSTRATIVE CONVERSATION

WEBSITES / SEARCH / AUTOMATION

A presence that explains your value. A system that follows through.



Websites built for conversion

Design, development, landing pages and forms connected to follow-up.



Search & answer visibility

Content and technical optimization for search and answer engines.



Trackable automation

Connect actions and reporting to track the customer journey.

DELIVERY METHOD

Clarity at every stage. Outputs your team can use.

01

Discover

Review the goal, current process and data.

02

Design

Define the journey, deliverables and ownership.

03

Implement

Configure tools, connect systems and test the flow.

04

Enable

Train the team and document operations.

05

Improve

Review adoption and metrics, then prioritize improvements.

Choose the right engagement: consulting, managed delivery or technology implementation.

INDUSTRY SOLUTIONS

One ecosystem. A journey built for your business.

Intake, fields, stages and follow-up are adapted to the way your industry operates.

Technology & SaaS	Consulting & B2B services	Healthcare & clinics	Real estate
Retail & e-commerce	Accounting & finance	Beauty & wellness	Education & training
Marketing agencies	Restaurants & cafés	Automotive	Construction
Legal services	HR & recruitment	Hospitality & travel	Logistics
Manufacturing			

PARTNERSHIPS THAT SUPPORT DELIVERY

Implementation expertise. Tools selected for your needs.



Apollo.io Certified Partner

Ideal-customer definition, B2B lists, outreach setup, CRM integration and sales-team training.

Dripify

LinkedIn automation

Brevo

Marketing & communication

ActiveCampaign

Marketing automation

Sender

Email & SMS

Deel

HR & payroll

Implementation services and software subscriptions are scoped separately.

SOLVAREX CLIENTS

Relationships built through understanding and delivery.



We work with different teams and industries, tailoring each engagement to the company's needs.

LET’S TALK

What would you improve first?

Lead generation? Sales follow-up? Connected tools? Let’s define the starting point together.



Serving Saudi Arabia, the Gulf and the Arab world

+966 53 598 3004

Saudi Arabia & the Gulf

+962 79 159 4361

Middle East, other countries

+1 (516) 703-4366

United States

447 Broadway, 2nd Floor, Suite #2440, New York, NY10013

Book a consultation

hello@solvarex.com

solvarex.com